

Investire, diversificare, eccellere.





PERCHÈ FINANZIAMO IL PROGETTO DI TERZI?

Perché siamo una holding finanziaria e il nostro lavoro è far lavorare i nostri soldi.

Nel mondo di oggi è impensabile credere di prosperare finanziariamente lasciando i soldi in banca o investendo solo nel “mattoncino” come facevano i nostri nonni.

Oggi come oggi, in linea generale, è necessario diversificare le proprie fonti di reddito, attingendo a più settori e valutando investimenti in altre aziende considerate profittevoli.



COME FINANZIAMO PROGETTI DI TERZI?

Tramite il **finanziamento a giovani aspiranti imprenditori**, erogando loro un prestito e solo dopo un'attenta valutazione della loro idea di business, creando una stretta sinergia, che permetta di diventare partner e soci in affari.

Non siamo una onlus, non facciamo beneficenza ma, come anticipato, siamo una holding finanziaria e **facciamo lavorare i nostri soldi per noi**, ciò significa che il successo dell'imprenditore e della sua impresa rappresentano la nostra principale priorità.

Non finanziamo tutti i progetti, ma solo quelli che rispondono a precisi parametri e che reputiamo possano diventare profittevoli.



COME RIENTRIAMO E GUADAGNIAMO SUI FINANZIAMENTI EROGATI?

Si sente dire spesso: “PATTI CHIARI, AMICIZIA LUNGA”...a noi piace tradurlo con “CONTRATTO CHIARO, BUSINESS DURATURO E VANTAGGIOSO”.

Ovviamente il “vantaggio” NON deve essere a senso unico; hai mai sentito parlare di accordo WIN-WIN?

Un accordo di questo tipo è vantaggioso per entrambe le parti per sua stessa definizione.

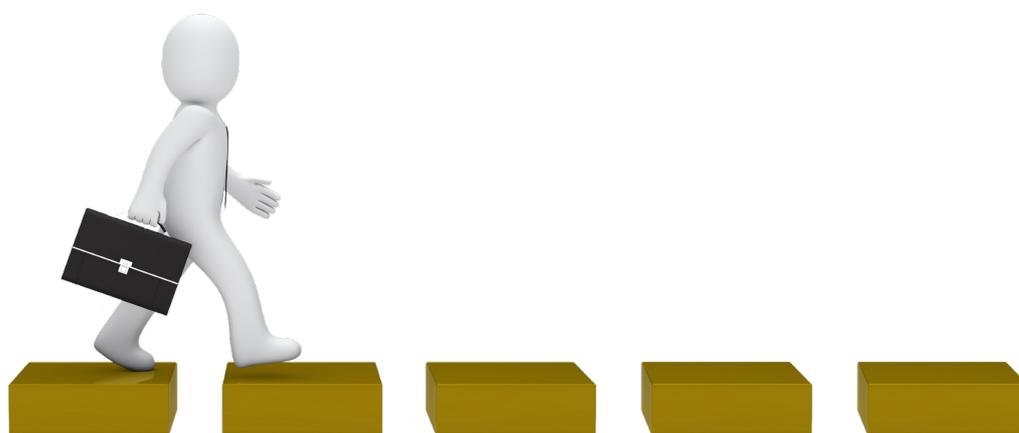
Il nostro rapporto si articolerà in **4 fasi** chiare e definite fin da principio:

FASE 1 - LA FIDUCIA

FASE 2 - I PRIMI PASSI

FASE 3 - CRESCITA E MANTENIMENTO

FASE 4 - LA SCELTA DEFINITIVA





FASE 1 - LA FIDUCIA

Dopo esserci conosciuti, dopo aver studiato approfonditamente il tuo business plan e dopo aver determinato che ci interessa investire nella tua idea, noi dovremo fare un **atto di fede nei tuoi confronti** come persona e come professionista e finanziare la tua attività, senza sapere se sarà supportata dal tuo impegno e dal tuo lavoro.

Deve essere chiaro fin da subito che, come Holding, siamo in grado di validare, verificare e studiare l'oggettività dei fatti e dei numeri ma non saremo mai in grado di valutare a priori il comportamento umano e la volontà personale.

Come ribadiamo e desideriamo sia un punto molto chiaro, noi possiamo valutare parametri oggettivi e siamo in grado di analizzare il mercato, ma la variabile "umana" è un'incognita indecifrabile, una scheggia impazzita, la cui traiettoria è incalcolabile.

Per questo dobbiamo fare "un'atto di fede"; i soldi non si "prestano" sulla base delle belle parole, della simpatia e sulle intenzioni ma sulla base di un business plan, dei numeri, dell'oggettività e delle nostre ricerche. Solo dopo questo attento studio daremo vita al tuo marchio, detenendone la proprietà, con tutti i rischi derivanti e erogheremo un prestito all'interno del quale è racchiuso l'INTERO RISCHIO D'IMPRESA, o comunque la maggior parte.

Senza dimenticarci che, proprio per limitare quest'ultimo aspetto, perché è giusto che come Holding si cerchi di proteggere e massimizzare i nostri capitali, per un prestito fino a 5000€ NON ti chiederemo alcuna garanzia accessoria, oltre questa cifra, verrà valutato caso per caso in modo specifico e approfondito e potrebbe essere richiesta qualche garanzia maggiore.



FASE 2 - I PRIMI PASSI

Assumendo che la tua idea funzioni nel mercato reale e dando per scontato che TU creda nella tua impresa, supportandola con impegno e lavoro, inizieremo a vedere i primi fatturati e ad incamerare utili, sui quali ti chiederemo per contratto, il 50% fino a totale copertura della somma erogata in prestito e NON un centesimo in più.

Sì, hai letto bene, neanche un centesimo in più e quindi potrai chiederti “...e voi dove guadagnate?”.

Hai troppa fretta, aspetta la fase 3...

Prima di andare oltre, vogliamo che sia chiaro che, per una totale trasparenza e perché il nostro sia un rapporto basato su fiducia, collaborazione e fatti concreti, in questa fase il controllo di fatturato e utili dovrà essere totalmente e profondamente condiviso, al fine di monitorare il reale andamento della “nostra” impresa e da correggere il tiro quando e dove necessario.





FASE 3 - CRESCITA E MANTENIMENTO

Il business sta andando bene e hai saldato l'intero prestito erogato e ora? Come si prosegue?

È proprio qui che noi iniziamo a guadagnare, fino ad ora abbiamo solo rischiato e creduto in te e nella tua idea; da adesso in avanti diventiamo realmente soci in affari e non più solo una Holding che crede nel sogno di un aspirante giovane imprenditore.

Saldato il debito con noi, d'ora in avanti e per i prossimi 5 anni, ti chiederemo semplicemente una minima percentuale sul fatturato, per lo sfruttamento del marchio di cui noi deteniamo la proprietà.

In altre parole, fatto 100 il fatturato totale, ogni mese dovrai solamente riconoscerci una royalty del 5% per i successivi 5 anni.

...e poi? Cosa succede?

Hai ancora troppa fretta, manca la fase 4.





FASE 4 - LA SCELTA DEFINITIVA

Si, ci rendiamo conto che “scelta definitiva” possa suonare un po’ spaventosa come frase ma dopo oltre 5 anni insieme, tu sarai un imprenditore capace e competente e come tale, è giusto che tu prenda totalmente in mano le redini del tuo business.

Per questo, ti porremo davanti ad una scelta:

A) Rimanere ancora nostro partner e socio in affari e riconoscerci, a fine anno, il 5% del volume di fatturato generato; in questo caso, il marchio rimarrà di nostra proprietà e tu continuerai a pagare una royalty.

B) Acquistare il 100% della proprietà del tuo brand, ad un valore chiaro fin dal primo giorno, che equivale al 10% del volume d'affari annuo generato al momento della tua decisione

In ogni caso, tu avrai per le mani un business ben avviato e noi avremo fatto bene il nostro lavoro.





QUINDI, IN CONCLUSIONE, COSA GUADAGNI:

1. Avrai i capitali con i quali avviare il tuo business, accanto ad un “socio” che ti chiederà poco in cambio (prova ad andare a chiedere un finanziamento in banca)
2. Grazie alle nostre partnership, potrai beneficiare della consulenza di professionisti del marketing e della comunicazione visiva, a tutto vantaggio del tuo brand e del tuo posizionamento
3. Grazie alle nostre competenze, potrai garantirti un monitoraggio costante e approfondito della tua attività, in modo da mantenere la rotta o da correggerla se necessario
4. Avrai la fortuna di poter fare esperienza e il privilegio di poter sbagliare, avendo le spalle coperte ed essendo affiancato da imprenditori e professionisti che fanno questo da anni e che conoscono le insidie dell'imprenditoria
5. Avrai l'opportunità PER CONTRATTO di poter rilevare il tuo intero business e ti garantiamo che NON si tratta di una cosa così ovvia e scontata
6. Se falliremo, ipotesi da tenere in considerazione e da tenere sempre bene in mente, i capitali li avremo investiti noi e tu ci avrai rimesso solo tempo e lavoro
7. Se tutto andrà bene, avrai per le mani una macchina funzionante e a pieno regime e avremo vinto entrambi e sarai libero di scegliere quale strada intraprendere dopo la nostra collaborazione

Fare gli imprenditori NON è facile e, sicuramente, NON è per tutti MA se hai quel fuoco che ti brucia dentro e cerchi qualcuno che creda in te, noi siamo le persone giuste da convincere e con le quali intraprendere questo cammino.

Sei pronto a partire con noi?